

Ekportsælger

Forhandlere Detailkæder Engrossalg



Vores kunde er en succesfuld virksomhed inden for mode og livstil i kraftig vækst, hvis omsætning er ligeligt fordelt på hjemmemarkedet og på eksport. Kunderne tæller både en gros-, kæde- og detailkunder, og virksomhedens produkter er en sammensætning af agenturvarer og egne produkter. Den positive udvikling giver appetit på mere, og derfor har virksomheden behov for yderligere ressourcer til at realisere det store potentiale på de nære eksportmarkeder.

Du refererer til den adm. direktør, med hvem du har et meget tæt samspil. Virksomheden har domicil i Sønderjylland.

Det bliver din opgave, gennem målrettede og vedholdende salgsindsatser, at realisere yderligere vækst på eksportsalg. Du skal udvikle eksisterende markeder og opbygge nye, og du skal være virksomhedens primus motor i

alle aktiviteter der retter sig mod eksportsalg. Messedeltagelse og selektive salg fremstød er en del af dine opgaver, men den største del af din tid vil gå med at pitche kundeemner og bygge relationer til beslutningstagerne. En del af dine indsatser kan du løse hjemme fra, men du må påregne en del rejseaktivitet.

Din uddannelsesmæssige baggrund er ikke afgørende, men vi forestiller at du er handelsuddannet – måske indenfor eksport. Derimod forventer vi, at du har erfaring fra et tilsvarende job, hvorfra du kan dokumentere solide resultater med opsøgende salg til de samme kundesegmenter. Fokus vil i starten være på de nære eksportmarkeder. Du behersker engelsk og gerne tysk i skrift og tale.

Som person er du kendetegnet ved at være proaktiv og have et stort drive. Du er målrettet og resultatorienteret, og du finder stor tilfredsstillelse i at lykkes med det opsøgende salg. Du overkom-

mer et til tider stort arbejdspress, og du smitter dine omgivelser med dit gode humør. Vi forventer, at du både kan agere på egen hånd og samtidig indgå som en del af et team. Du arbejder struktureret og målrettet, og du sætter en ære i at have styr på dine ting.

Du tilbydes et spændende og udviklende job, som du i stor grad selv er med til at forme. Du vil indgå i en flad organisation med kort vej fra tanke til handling. Omgangstonen er uformel og ligefrem, og miljøet er præget af god stemning med plads til humor. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt efter kvalifikationer.

Har du forudsætningerne for at løse denne opgave, og har du mod på nye udfordringer i en virksomhed med udsigt til yderligere fremgang, så send din ansøgning mærket "ES-1116" til job@comentum.dk. Har du spørgsmål til jobbet er du velkommen til at kontakte os på telefon 73 62 90 00.



Comentum
MENNESKER DRIVER VERDEN

Comentum ApS
Oceankajen 12, DK-7000 Fredericia
Gammelhavn 5, 6200 Aabenraa
Tel.: +45 3046 2858